



ESPECIAL

Ano 1 - nº 2

É uma publicação mensal da Editora Escala Ltda., produzida pelo estúdio



Opera Graphica

Direção Editorial Carlos Mann

Editor Sergio Pereira Couto

Direção de Arte
Alessandro Librandi

Editoração Eletrônica
SAGA PUBLISHING LTDA.

Colaboradores
Ricardo Jorge S. Rodrigues,
Pablo Ferreira, Yuri Goya

Revisão Alessandro P. e Silva



Diretor-Presidente Hercílio de Lourenzi

Gerente Administrativo Nilson Luis Festa

Gerente de Operações Gráficas Jamil de Almeida

Assessoria Vera Lúcia de Moraes

> Fotolito VTO

Impressão

Globo Cochrane Gráfica

Distribuição para todo o Brasil DINAP

Editora Escala Rua Estela Borges Morato, 573 Bairro do Limão - São Paulo - SP 02722-000 Fones: (011) 266-3166 (011) 265-1127

EDITORIAL

Colecionar e jogar São dois aspectos de uma competição que chamam a atenção dos consumidores de todas as idades. A idéia de que a peça que você segura é rara ou única no universo dos jogos desperta um certo sentimento de desafio. E que, às vezes, funciona.

No caso dos card games, depois que o pioneiro Magic estreou, não demorou muito para que virasse mania internacional. Hoje quase todos os principais assuntos da área do entretenimento, de clássicos de ficção científica (Jornada nas Estrelas e Guerra nas Estrelas) a RPGs (como Vampiro e Lobisomem) já tem versão em cartas comuns, raras e ultra-raras.

Mas colecionar demanda ter dinheiro, e nessa as crianças ficam de fora.

Pois não há mesada que aguente. Mas não significa que elas foram desprezadas.

Prova disso está nos salgadinhos da Elma Chips, que trouxeram o Tazo, atual mania também entre adolescentes. E a Panini aproveita a deixa para introduzir outras peças onde, pelo menos, não há a necessidade de comer salgadinhos para ganhá-las.

Todos gostam de ver o que há de mais interessante e que "faz a cabeça da moçada". Como a onda do bichinho virtual, vinda do Japão e que já começa a criar raízes por aqui. Não é coleção, mas atrai o mesmo público que, hoje, gasta em cards e em salgadinhos.

Pobres mães que, convivendo com as manias dos filhos, têm que se preparar para agradá-los. Mas sempre é bom ter uma competição por perto, desde que seja sadia.

Aqui o leitor vai encontrar matérias especiais que introduzirão os card games mais vendidos do momento, apresenta novas manias e traz uma lista completa de Magic além de check-lists para verificar se seu deck está o mais completo possível. É a partir daqui que você deve descobrir aquele sentimento que o levará a novos desafios... e que, com certeza, gostarál

Os Editores

INDICE

A DROPS

Rápidas e diretas sobre o que acontece no mundo dos jogos

10 MAGIC

Conheça o primeiro e o mais famoso dos card games

14 JORNADA NAS ESTRELAS

O seriado clássico agora para você mesmo cumprir as missões

18 OVERPOWER

Heróis da Marvel encontram heróis da DC em combates novos

22POGS

Conheça as novas coleções Iançadas por aqui pela Panini

25ENCARTE ESPECIAL

Listas com os preços de cards de Magic e check-lists dos card-games mais vendidos

41 TAZO

O jogo da Elma Chips que é febre entre jovens

44 GUERRA NAS ESTRELAS

Rebeldes e Império em combates inéditos

47 BATTLETECH

Batalhas tecnológicas em cardgames futuristas

50 PORTAL

Magic especialmente para iniciantes

55 MASCOTE VIRTUAL

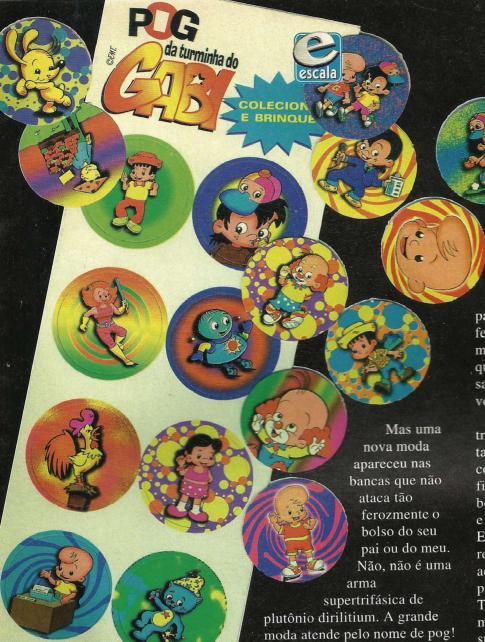
Alimente, senão... o bicho morre!

58ARQUIVO X

Card-Game e Cards colecionáveis da cult-série do momento

62TOP FIVE

As cinco coleções de cards mais chamativas segundo revistas americanas, lojas especializadas e colecionadores



e tempos em tempos surge alguma moda que faz a criançada correr desesperada para os pais, ou melhor, para a carteira dos pais. É bichinho virtual, tênis que acende luzinha, bat-bang (pra quem não tem a mesma idade que eu, são aquelas malditas bolinhas amarradas numa cordinha que fazem um barulho infernal, sem falar na terrível dor no pulso quando você erra...), Magic (alías, esse já saiu da moda e virou vício irreversível) e por aí vai...

supertrifásica de plutônio dirilitium. A grande moda atende pelo nome de pog! É, só isso: pog. Ok, ok, eu explico o que é um pog. É uma chapinha de papelão redonda de mais ou menos 4 cm. de diâmetro que, seguindo o exemplo do bom e velho bafo de figurinhas, serve para você arranjar uma big coleção e um monte de amiguinhos. Que, diga-se de passagem, podem virar inimiguinhos, se você jogar bem...

Com um monte dessas chapinhas (suas e de seus "ainda" amigos), você faz uma pilhas no chão e arremessa uma chapinha mais grossa que geralmente é de plástico chamada Slamer. Se você acertar a pilha, todos os pogs que virarem de lado são seus! E pronto, você ganhou um

grupinho louco pra te
pegar na próxima esquina.
Mas, isso tudo é
brincadeira: os pogs são
uma nova mania que veio
dos Estados Unidos no ano
passado e que vêm fazendo uma
festa nas escolas, parques e

festa nas escolas, parques e muitos outros lugares. Tanto que uma famosíssima marca de salgadinho triplicou suas vendas dando pogs de brinde.

Muito parecido com as tradicionais figurinhas, os pogs também acabaram virando coisa de colecionador. Como as figurinhas, tudo pode ser um bom motivo para virar um belo e colorido pog. A Editora Escala (Acertou! Que fez essa revista que você está lendo!) acaba de lançar sua coleção de pogs com os personagens da Turma do Gabi, com 32 modelos diferentes, supercoloridos e exclusivos. E não pára por aí: em breve você ainda vai poder aumentar sua coleção com os Dinopogs, uma coleção de peso, com divertidos dinossauros prontos para arrebentar qualquer chapinha de salgadinho que pintar na frente.

Não fique de fora dessa mania e comece hoje mesmo a colecionar e enfrentar sua turma, derrubando pilhas e pilhas de pogs. Nós garantimos sua diversão!





POGS E CAPS VIRAM MANIA ENTRE

COLEÇÕES DA PANINI BUSCAM CONSILIDAR O TAZO DOS SALGADINHOS

Muitos brinquedos de apelo irresistível seduziram crianças e adolescentes durante anos. Afinal quem de nós nunca teve vontade de possuir um iô-lô, um bambolê, um álbum de figurinhas? Mas os tempos

mudam e os jovens passar a ter outros interesses, como os brinquedos ele-

trônicos e os compu-

tadores.

Há quase oito anos atrás, mais precisamente no exótico paraíso tropical chamado Havaí, nascia uma mania que viria, conquistar o público mais jovem e ameaçar a hegemonia de computadores e video

games: uma professora usou tampinhas de garrafa de leite e de sucos de frutas para atrair a atenção de seus alunos bolando jogos baseados memória e associação de símbolos. Nascia

aí a mania dos POGs.

A sigla vem das frutas típicas dos sucos em questão, Passion (maracujá), Orange (laranja) e Guava (goiaba). Logo as crianças havaianas começaram a usar as tampinhas com outras funções, como decoração de cadernos.

bottons, distintivos e até como peças de novos jogos que iam surgindo pelo caminho.

Mas o estouro dos POGs somente aconteceu quando em-

presas alimentícias resolver a mindustrializar e oferecê-los como brindes. Não demorou muito derivações dos POGs foram surgindo, cada vez mais especia-

lizadas, como os CAPs (POGs usados em outros jogos, muitos lembrando o velho bafo de figurinhas).

No Brasil, esta mania não é nova. Há um ano e meio atrás veio a primeira tentativa de mostrar o jogo através da Brahma, que tentou fazê-lo através de seu refrigerante Sukita. Porém muitas pessoas apontam o motivo do insucesso como sendo a baixa qualidade gráfica das peças e o pouco capital investido. Mas





VENS E ADOLESCENTES

ENTO ABERTO PELO JOGO CHIPS

como a mania continuou se espalhando pelo mundo (conquistou países como Inglaterra, Holanda, Japão, México, França e Espanha; agora está penentrando no leste europeu), a idéia ficou adormecida, esperando uma nova oportunidade.

O jogo é apontado por muitos psicólogos, pediatras e especialistas em geral como sendo ideal para desenvolver a coordenação motora das crianças, despertando o espírito competitivo e pro-

movendo a integração e a socialização dos jovens.

E claro que, como toda mania, logo foi se tornando colecionável. Então as empresas que

MERCHANDISING -

lançaram as peças logo entram na onda dos acessórios, como os porta

porta
caps,
tubos
parecidos

POR SÉRGIO PEREIRA COUTO

com aqueles onde guardamos moedinhas para trocos, mas com o formato dos POGs. Ou melhor, dos CAPs. É um produto destinado principalmente a crianças dos três aos nove anos.

A Panini, que publica no Brasil vários álbuns ilustrados e cards de heróis da Marvel, está lançando uma nova linha de CAPs (intitulada Panini CAPs), aproveitando que o produto se tornou um sucesso graças à iniciativa da empresa Elma Chips (veja matéria nesta edição), que lançou seus próprios CAPs, com o nome de Tazo (tampinha em espanhol).

"Os produtos podem ser comprados em pacotinhos separados sem precisar consumir qualquer tipo de salgadinho", diz José Eduardo Martins, presidente da Panini. "A criança pode ter sua coleção de Tazo e incrementála com alguns de nossos CAPs com motivos de Walt Disney ou dos Power Rangers. dependendo de seu gosto pessoal. A moda costuma ser passageira na maioria dos países onde investimento requiriu muito dinheiro. Mas em lugares como os Estados Unidos e, acredite se quiser, em Israel, virou uma mania tão intensa que até hoje saem novas coleções."

As coleções já estão à venda em bancas de jornais e lojas especializadas. Algumas delas são conhecidas como Smash CAPs, ou seja, para conseguir as peças, o jogador deve atirar um slammer (peças de plástico um pouco mais pesado que é





5)Power Rangers - Flying CAPs (peças com as bordas dentadas do mesmo tipo visto nas do jogo Tazo) importados da Itália e vendidos em pacotinhos com cinco unidades.

Como Jogar - Se você topar com alguma criança que queira jogar CAPs com você, não se acanhe. Se você ainda se lembra dos seus velhos dias como jogador de bafo, verá que a diferença não é lá grande coisa.

O jogo é, originalmente, projetado para dois participantes, mas podem ser reunidas até seis criancas em cada grupo. Cada um deve ter, pelo menos (no caso de Smash CAPs) um slammer e uma quantidade de pecas (que pode variar dependendo dos jogadores). É formado, então, um círculo e decidida a ordem de jogo. Forme colunas de CAPs com a face voltada para baixo. participante, em sua vez, lançará um slammer contra a coluna de peças, visando virar o maior número possível em cada lance. As peças viradas serão do jogador em questão. Ganha quem virar mais peças.

"O mercado será útil se puder absorver novos conceitos de diversão para os jovens", ressalta José Eduardo Martins. "Apostamos que, com o atual sucesso da Elma Chips (que aumentou suas vendas de salgadinhos em mais de cem por cento), o consumidor brasileiro está pronto para, finalmente, escapar das garras dos eletrônicos e se dedicar a coisas mais simples, como fizeram seus pais no passado. Não é à toa que já vemos em nosso país profissionais da área de ensino querendo usar essas peças para aumentar o interesse das criancas em áreas consideradas difíceis de interesse, existirem como matemática."



com os famosos personagens da Warner Bros., os Looney Tunes: Pernalonga, Patolino, Gaguinho

outros. A distribuição dos Tazos c o b r i u shoppings, parques, clubes e mais de

produzidos para a promoção, distribuídos pelos postos de venda da Elma Chips.

"O que diferenciou o Tazo de outras experiências in bag com figurinhas já feitas pela empresa foi que, pela primeira vez, iuntamos o colecio-

> nismo com a atividade do jogo, como

POGs chegou definitivamente às praias brasileiras graças à iniciativa da empresa Elma Chips, que com sua linha de salgadinhos, já vem agradando o público de todas as idades, que se acostumou a colecionar suas figurinhas com motivos diversos. Agora, através do jogo Tazo, criado para o público infantil entre 7 e 14 anos, a mania que conquistou vários países da América e Europa está disponível dos

Mania dos

colecionadores.

Desde março deste ano, a campanha, com um investimento recorde (US\$ 7 milhões) aumentou as vendas dos salgadinhos da empresa em mais de cem por cento, segundo sua assessoria de imprensa. A publicidade incluiu campanhas na televisão e em revistas infantis, mostrando como usar as peças que, em sua primeira coleção, vinham

quatro m i l escolas de 40 cidades b r a sileiras em estados

como Rio de Janeiro, São Paulo, Rio Grande do Sul, Ceará, Goiás, Bahia e Paraíba. Foram, ao todo, 3 milhões e 600 mil peças e folhetos explicativos, ensinando as regras.

Já pensando em prolongar a mania o máximo possível (pois a idéia tem a fama de ser passageira entre os empresários e não durar mais do que oito meses no máximo), já estão disponíveis acessórios para os jogadores, como o Tapetazo (pequeno tapete de espuma de borracha que serve de base para

o jogo), o Master Tazos (slammer da coleção, mais resistente, que é lançado sobre os demais, encontrado tanto no kit como nos pacotes de salgadinhos) e o Porta-Tazos (tubo plástico para guardar as peças), que serão distribuídos através de embalagens sortidas ou em kits

fazem os card games para adolescentes e pessoas mais velhas", diz o diretor de marketing Elma Chips, Fernando Mazzarolo. "Aguardamos o momento certo para lancar o Tazo e estamos confiantes no resultado final. As experiências positivas em outros países e o perfil de nosso público-alvo são dados animadores atingirmos para nossos objetivos."

Sucesso - Em vários países, a mania serviu para aumentar as vendas de salgadinhos em cinquenta por cento em média. A venda do livro ilustrado (álbum para colecionar os Tazos) registrou na Holanda a marca de um milhão e meio de exemplares

vendidos. A expectativa é de que, com o enorme



sucesso atingido no Brasil, esta marca acabe sendo ultrapassada.

ação a segunda fase da Loucura Continua", foi lançado o Tazo Arma e Voa. Trata-se de Flying CAPs (veia explicação na matéria sobre os CAPs e POGs da Panini nesta edição), como os Power Rangers da Panini. Com sessenta ilustrações novas, desta vez trazendo Animaniacs de Steven Spielberg, as bordas destas peças são dentadas e, ao contrário de

dos uns aos outros.

No mês de junho entrou em campanha. Com o slogan "A

outros CAPs, são atirados e ligabalagens dos salgadinhos e em pecas publicitárias na Televisão com duração de 30 e 15 segundos.

No total, serão 215 milhões de novos Tazos versão Flying CAPs em todo o Brasil. Os acessórios da primeira onda farão parte da nova etapa com algumas adaptações e alterações na comunicação visual para diferenciar da fase anterior.

Casos - Curioso são os casos que a assessoria de imprensa da Elma Chips divulgou. Aqui estão alguns deles:

· Depois de ter roubada a sua coleção de 52 Tazos, que havia levado para a aula de inglês, o garoto Paulo César, de Indaiatuba (SP), ficou dois dias sem comer. Assustada com a reação do filho, sua mãe, Patrícia, ligou para a Elma Chips, conseguindo uma nova coleção para o filho.

A cadeia de lojas de

temática. incorporado às apostilas.

· Diversas maneiras de se brincar com Tazos estão sendo inventadas pelas crianças: jogo da memória, enfeite para cadernos, como bottons em camisetas e mochilas etc.

Várias cantinas de escola estão com enormes filas de espera, algumas com até seis folhas, de crianças que estudam atrde, esperando pelos salgadinhos da Elma Chips, que se esgotam sempre pela manhã.

fase foram preparados três milhões e 600 mil Tazos, que deverão cobrir mais de quatro mil escolas.

O sucesso da coleção-jogo, que está tirando as crianças da frente de eletrônicos e instigando novamente o gosto pela integração social, está sendo cumprimentada por pais e educadores. Enquanto as primeiras peças, com os Looney Tunes, seguem a regra básica do "atire, vire e ganhe", os novos Tazos seguem outra linha, a do "encaixe, puxe e lance", explicada no verso das emdepartamentos

Wall-Mart montou a maior "ilha" de produtos da história das redes, com sete metros de largura e quatro metros de altura, nos moldes de um castelo, somente com os kits multi-pack de Tazos, que se acabaram em uma semana.

 O colégio Educare, da rede Pitágoras, de Minas Gerais, está usando Tazos como atividade de aplicação da ma-

